

新聞稿

中美科技戰：電子產業未來十年展望

台灣，2024 年 11 月 19 日 - 自 2017 年以來，中美兩國的科技戰持續衝擊全球電子產業。關稅、出口管制和技術霸權之爭，重塑了產業鏈，也帶來了巨大不確定性。儘管競爭激烈，甚至整個產業可能在 2035 年之前四分五裂，但兩國間仍是你中有我，我中有你，相互依賴的關係根深蒂固。

全球電子貿易重構

自 2017 年以來，中美科技戰透過關稅、出口管制、市場准入限制等手段不斷升級，力圖主導未來的半導體、人工智慧等關鍵技術。這場較量已致使中國對美出口損失近 1500 億美元，並迫使美國調整貿易策略，增加從墨西哥、台灣和越南等地的進口。

根深蒂固的相互依賴

縱然關係緊繃，中美兩國間的經濟合作依然不可或缺。美國出口的半導體製造設備中，仍有近三成銷往中國。同時，美國從越南、台灣和墨西哥進口的電子產品，也包含大量中國零組件。這充分說明，中國作為供應商和消費市場，在全球電子產業鏈中依然舉足輕重。

美國企業的兩難抉擇

對美國企業而言，與中國的貿易戰帶來了嚴峻挑戰。雖然面臨去中國化壓力，但中國仍是其關鍵交易夥伴。過去十年，美國企業佔據了全球電子產業 54% 的利潤，若計入日韓台企業，這一比例高達 88%。反觀中國企業，儘管銷售額增長迅速，技術進步顯著，但僅佔據 7% 的全球利潤，在戰略性半導體領域仍與領先企業存在較大差距。

2035 年：產業碎片化加劇？

電子產業週期漫長，現有國際產業鏈的變革將在未來十年進一步深化。

未來全球電子產業可能出現多種局面，包括“技術停滯”和“技術分叉”。最極端的情況是，中美競爭加劇，疊加顛覆性技術湧現，導致全球供應鏈徹底斷裂，形成以美國及其盟友為一方、以中國為另一方的兩個獨立生態系統，迫使各國企業選邊站隊。產業碎片化將加劇貿易複雜性，限制市場准入，並使競爭更加難以預測。

風險與成本攀升

電子企業及相關國家必須為未來十年的風險做好準備。供應鏈中斷、市場准入受限、標準分歧以及地緣政治壓力，都將加劇行業的不確定性。在一個本身就具有週期性波動的行業中，這種動盪又會推高成本。為應對挑戰，企業需多元化供應鏈，強化區域決策能力，提升風險管理和合規水準，才能在日益碎片化的全球市場中保持競爭力。



[點此](#)查看完整報告

媒體聯絡：

如需進一步詢問，請聯絡：

李圭之 - 電話：+886 2 8182 1015 grazia.li@coface.com

科法斯集團：攜手共創安全貿易

作為擁有超過 75 年貿易信用風險管理經驗的全球領先企業，科法斯幫助企業在不確定和動盪的環境中指引方向並成長。無論任何規模、地點或行業科法斯在約 200 個市場為 10 萬家客戶提供服務。貿易信用保險、商業資訊、商帳催收、專案型風險保險、擔保債券及應收帳款承購等。科法斯每天都在利用我們獨特的專業知識和尖端技術，幫助企業在國內和出口市場的貿易發展。科法斯現有員工總數達 4,900 多名，2023 年營業額約 18.7 億歐元。

更多詳情請瀏覽 coface.com.tw

科法斯集團在巴黎證券交易所A股掛牌交易
ISIN代碼：FR0010667147 / 股票代碼：COFA

COFACE SA 自 2022 年 7 月 25 日起對通訊內容進行認證。
您可訪問 wiztrust.com 驗證內容真實性

